

ときがわカンパニー通信

第56号

2022年 12月1日発行
(2022年12月11日配布予定)

はじめに

ときがわカンパニー(同)代表の関根雅泰(せきねまさひろ)です。月1~2回の頻度で、この「ときがわカンパニー通信」を発行し、活動の様子、皆さんと共有できたらと考えています。どうぞよろしくお願ひします。(右の写真は、ときがわ町役場本庁舎前にある「ときがわ町起業支援施設 ioffice」です。)

ときがわカンパニー合同会社がやっていること

ときがわカンパニー合同会社は、2016年1月に設立されました。設立目的は「ときがわ町に、人が集まり、仕事が生まれる」状態を創ることです。そのために、「仕事を自ら創り出せる」ミニ起業家を支援し、彼らが活躍する事で、ときがわ町や近隣地域に、どんどん新たな仕事が生み出され、人が集まってくるような状態を創れればと考えています。皆さんのご支援よろしくお願ひします。

比企起業大学・比企起業大学大学院 卒業生インタビューvol.9

比企起業大学大学院1期 尾上 美保子さん

2017年にスタートした比企起業塾。その後、比企起業大学・大学院へと進化を遂げ、卒業生は41名となりました。このコーナーでは、卒業生の声とその後の活動内容をお届けします。今回は、比企起業大学大学院1期の尾上美保子さんです。



自己紹介をお願いします!

現在、ときがわ町で住宅売買・賃貸の仲介、リフォーム、移住相談を請け負う「(株)リリース」を経営しています。出身は、越生町。越生町の中でも奥の方で、昔から古民家や山道などが身近な環境で育ちました。高校卒業後、不動産の広告会社に勤務。営業の仕事で、毎日夜遅くまで働いていましたが、それがもう楽しくって!営業の経験は、今でもとても役に立っています。30歳の時に結婚し、35歳まで3人の男の子を出産しました。2人目出産後に広告会社を退職し、整体が学べる学校へ。卒業後に、自宅で整体院を開くも、集客がなかなかまいりかず……。

第3子出産後は、スーパーのパートや工場の早朝バイトなどもやっていた時期がありました。そんな中、温浴施設で整体の仕事をするように。「施術する指を作り込む」ために、自分の指を水で冷やしながらか、お客様対応をしていましたね。大変なこともありましたが、そこの仕事を通して、お客様との受け答えや関係性の構築など、技術だけではなく、それ以上のものを数多く学ばせてもらいました。

その後、年配の方と接するのが好きなので、介護整体を行っている施設で働き始めました。そこで出会った柔道整復師の方を招き、借りていたマンションの一室で接骨院を始めました。徐々にそちらが軌道に乗り始めた頃、「私個人でも何か活動してみたい」という気持ちが湧いてきて、当時法改正があった「民泊」を始めようと考え始めました。

しかし、比企起業塾(現比企起業大学・大学院)入塾後、ときがわ町は、空き家が多くあるにも関わらず、様々な要因により、移住希望者とうまくマッチングできていないという問題があることを知ります。「これは大問題だ」と危機感を感じ、現在の不動産業をすることを決意しました。

「なぜ比企起業大学大学院に入ろうと思ったのですか?」

整体院を開業する時に、費用面などで、たくさん苦労をしたんです。民泊を始めようとしていた時は、「その失敗をまた繰り返したくない」という強い想いがあって……。ちゃんと起業について、学びたいと思っていました。

一なぜ比企起業大学大学院に入ろうと思ったのですか?

整体院を開業する時に、費用面などで、たくさん苦労をしたんです。民泊を始めようとしていた時は、「その失敗をまた繰り返したくない」という強い想いがあって……。ちゃんと起業について、学びたいと思っていました。

そんな時、比企起業塾が第1期をスタートするということをネットで知ったんです。説明会に参加し、そこで総長の関根さんに相談したのがきっかけです。

一比企起業大学大学院に、入ってよかったことは?

何かあった時に、気軽に相談したり、話をしたりできる「仲間」ができたことですね。個人事業をしていると、孤独感を感じることも多くあるのですが、そんな時に、「最近どう?」と気軽に話せる対等な相手がいるというのは、入ってよかったと感じる部分です。

あと、落ち込んだ時に、関根さんの顔を見に行くと「また、頑張ろう!」と初心に戻る事ができます。「関根さんだったらどう考えるか?」など意見を聞くことにより、モチベーションアップや心の支えにもつながっています。

一今後は、どのような活動をしたいですか?

起業してからの5年間は、目の前のことをがむしゃらに頑張ってきたような気がします。自分を知ってもらうことや、信頼関係を構築することに注力してきました。中でも、現場の職人さんや工務店さんには、今も仕事への姿勢ややり方について多くのことを、学ばせてもらっています。

今後は、この5年間の経験をもとに、より一層空き家の課題や難題に取り組んでいきたいと思っています。1人1人と丁寧に向き合い、何らかの事情を抱えている物件を、解決に導いていくことを中心に活動していきます。

一ときがわ町の移住相談や空き家については(株)リリースへ



手放すのに悩んでいる物件やときがわ町へ移住をお考えの方は、お気軽にご相談ください。

(株)リリース
TEL0493-81-3338



発行:ときがわカンパニー合同会社 文責:関根雅泰(せきねまさひろ)
住所:355-0343 埼玉県比企郡ときがわ町五明1083-1 電話・FAX:0493-65-5700 (すみません、外出が多い為、留守電にメッセージをお残し頂ければ、こちらからお電話します。ただ、メールの方が連絡が取りやすく、ありがたいです。)

URL: <https://tokigawa-company.com/> メール: info@learn-well.com

比企起業大学22秋「11月ゼミ」を開講しました。

2022年11月25日(金)18時~20時、比企起業大学22秋「11月ゼミ」を開講しました。今回は、7名の学部生全員が参加しました。

●大塚さん@ときがわ町
・LINEで発信。21名のグループ。畑の状態や今後の予定を発信。
・「開墾ボランティア」を募集した。女性からの応募が多かった。
・来年の味噌づくりの計画。全6回。
・スコーンづくり、みそづくり。直売所で売るのではなく、直接売りたい。

●安田さん@鳩山町
・やりたいことが見つからない。でも、好きなことをやっていきたい。
・美容師と作家になりたいと、実家を急に出た過去。
・編み物などの手芸がやるけど、続かない。それほど好きじゃないのかな。
・小説を書くこともある。

●可沼さん@毛呂山町
・ツイッターのフォロワーを2000→2600名に増やせた。
・やりたいのは「看護をキャンプにくっつ

けて提供する」こと。顧客になるかどうかを考えると違うのかなと。
・キャンプ場土地探し。ときがわ町や飯能。
・自分のキャンプ場がなくてもできるのでは。ハードではなく、ソフトの提供も視野に。

●宮崎さん@越生町
・2025年までは仕事が埋まる。それを受けたが故に、これから付き合おうと思っていった数社に声をかけるのはやめようかなと。
・法人にするかどうかは検討。法人にしないと付き合えないお客様もいる。

●根岸さん@鳩山町
・いなほテラスに出荷した。
・メインがゴマ。ほかにサフランも栽培。
・コミュニティでの反応を観察したい。試食会など。
・ゴマ成長日記やりたい。鳩山を盛り上げたい。畑を見せたい。



●浅沼さん@嵐山町

・自分を探るのに、深くまで潜った結果が「自分のやりたいことは、プロデューサー」だった。
・全員が幸せな気持ちで帰ってもらいたい。初心者も。
・花を買っただけでなく「とにかく話を聞いてほしい」という需要。

●向井さん@嵐山町

・体験教室でチラシ配り。入会者あり。
・学童への無料体験教室の営業。
・広告宣伝として「比企起業大学」提灯。
・ときがわ町で12月に体験教室開催。
・和太鼓の文化の発展を目指す。

比企起業大学・大学院「秋の交流会22」を開催しました。

2022年11月19日(土)11時~15時@22春生Hさん宅@大野で、比企起業大学・大学院「秋の交流会22」を開催しました。当日は、大人9名+子供3名が、参加してくれました。



まずは、皆でHさん宅をお掃除。子どもたちは、高低差や吹き抜けのある家に大興奮!その後、近くにあるWinterlandさんの、パンとスープでランチ。ボリュームのあるハンバーガーに、こってりとしたまみのタゴゴサンド。そして、濃厚スープ。皆で夢中になりながら、食べました。

リアルでは、ほぼ初めまして同士の参加者から自己紹介と事業案をそれぞれ発表。また、比企起業大学大学院特別アドバイザーのキョちゃん@寄居町もきてくださいました。キョちゃんからは「答えは顧客がもっているから、聞いてみることに。自分で決めつけない。」といった助言も。ありがとうございます!

食事の後も、スープを囲みながら、皆で事業についてややりたいことについて、語り合うすごくいい時間となりました。今後も皆で頑張っていきましょう!

比企起業大学大学院第6期「ゼミ(2)」を開講しました。

2022年11月26日(土)13時30分～16時30分、比企起業大学大学院 第6期「ゼミ(2)磨き合い会」を開講しました。今回は、よきさん(比企起業大学21秋生)と、ずこちさん(比企起業大学22春生)のお2人に対して、講師4名でサポートしていきます。今回は、ノコさん(比企起業大学21春)の古民家@欄平で実施しました。(レンタル料1時間2,200円)



●よきさん

- ・18年間の教職経験あり。
- ・起業したいと、比企起業大学21秋に入學。22年4月に独立。
- ・事業を拡大したり、深めたりしたい。特に、法人営業のノウハウを学びたい。
- ・自分の事業と、営業を上手く回していく。血肉にしていきたい。



●ずこちさん

- ・埼玉10年居住。元塾講師(算数、数学)
- ・ガンになって、去年から外で働けなくなった。10年の経過観察が必要。
- ・社会からドロップアウトした人が、復帰する過程を示したい。
- ・お店をしている人の集客を支援したい。

1. 近況報告 <よきさん>

- ・12/4患者会向けの勉強会講師。
 - ・本を書くことに。商業出版。企画書を出版社に送りまくった。
 - ・9月中旬に、法人案件で断られた悔しさをバネに動いた。
- ### <ずこちさん>
- ・「チラシ講座」のメニューを作成。
 - ・ネット上の起業家さん向けの講座作成。
 - ・2割引きでモニター講座を実施。
 - ・LINE講座、ペライチ講座。

2. 読書会議(課題本『ストーリー思考』)

- #### <よきさん>
- ・「他人の幸せを3分間真剣に考える」
 - ・奥さん、子供たちを笑顔に。そう考えると、行動が変わる。エネルギーの源泉。
 - ・他人のためだからこそ、しなやかさが出る。
 - ・奥さんの口癖「ピンチがチャンス！」
- #### <ずこちさん>
- ・未来は分からない。乳がんの経験から時間を信用してない。
 - ・お客様には契約期間があり、その中で満足してもらう必要がある。
 - ・病気になる時、誰にもありがとうと言

われなかった。その時、自分がいいのかわたし不安になった。

3. 事業会議(フューチャーマップ)

- #### <よきさん>
- ・法人顧客3社を獲得する。
 - ・「初心忘れる男は、私が忘れてやる」と奥さんに言われている。
- #### <ずこちさん>
- ・120%ハッピーにしたいのが、関根さん。
 - ・自分の人脈、能力を全投入して期待にこたえたい。
 - ・「町おこし」が、自分のテーマになっている。

4. 約束合意

- #### <よきさん>
- ・FMの内容を家族に伝える。
 - ・新しいアボを、12月に1件。それ以外に、2件。
 - ・「本を書くネタ」で情報交換に行く5社。
- #### <ずこちさん>
- ・「町おこし」ワードで検索。インフルエンサーと話す。
 - ・滑川町の役に立つ人間になるために、何ができるかを考える。



トキノキオク舎通信 vol.6

「トキノキオク旅～ここで感じる、あるく民俗学～」始動！

こんにちは！比企起業大学大学院3期生の風間ユカです。トキノキオク舎として、比企地域に残る小さな伝統行事や風習を、楽しく、分かりやすく、伝える活動を展開中！

現在、「トキノキオク旅～ここで感じる、あるく民俗学～」を定期的に開催しています。トキノキオク旅とは、今も心に残る恩師の教え「民俗学は五感の学だ」のもと、高齢化や災害など、様々な要因で消滅しつつある、日本の小さな土着の伝統、習俗、文化を実際に感じて、知ってもらいたいという想いではじめた小さなツアーです。



女性限定、4名までの少人数で、日本民俗学歴20年の私が一緒に比企地域を歩き、優しく分かりやすく、比企地域に残る民俗文化をお話しします。歩くのも2時間くらいで、お散歩感覚で学びのある時間が過ごせます。歩いた後は、地元のカフェなどでおいしいランチをしながら、ツアーの振り返りトーク。また、歩いた時に得た知識や体験は、帰った後も大活躍。普段のお散歩やお出かけが、何倍も楽しくなること間違いなしです。



(トキノキオク舎 風間ユカ) トキノキオク舎

第44回「本屋ときがわ町」を開催しました。

2022年11月20日(日)第44回「本屋ときがわ町」を開催しました。雨もパラつく肌寒い日でしたが、今回は、赤ちゃんも含む子どもたちが多く来てくれました！

●出店者紹介

- (1) 移動絵本屋てくてく
- (2) トキノキオク舎&雑本のFull本屋
- (3) 本屋ときがわ町 ioffice店

●紙芝居劇場

移動絵本屋てくてくの小原さんが紙芝居を読んいただきました！子どもたちも夢中。私(関根)も小学校で読み聞かせをしているので、読み手として参戦させていただきました。

●「本屋ときがわ町」に来てくれた人をご紹介！

- ・**努さんご夫婦@東松山市**: 先日、家族で遊びに行った「ゴムカヤック遊び@都幾川」主催の努さんが奥さんと来てくれました。
- ・**無人絵本屋くらんな@伊藤さん@東松山市**: 奥さんと赤ちゃんを連れてきてくれました！カワイイ！
- ・**金井さん@戸田市**: 先月も来てくれた金井さん。息子さんとまた来てくれました！しるし本と絵本の購入も(ありがとうございます！)。ときがわ町や周辺への移住を検討されています。



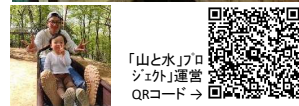
◎ときがわ町での木材活動「山と水プロジェクト」をご紹介します！



チェーンソーを持つと変身するOkさん@小川町が伐採し、山なおさん@ときがわ町が製材し、家具職人の篠原さん@ときがわ町が制作としてコラボレーション。ときがわ材の販促をしている山なおさんの活動をご紹介します！

====
地元ときがわで木材活動をしている山なお37歳です。ときがわの木について学びながら活動していますので、お気軽にお問合せ下さい！お庭の木、裏山の木、伐採します。(目安15,000円/1本 回収、処分費別途)・丸太をご希望サイズに製材します(目安12,000円/1時間)・薪の配達販売やっています。針葉樹・広葉樹(目安20,000円/1m³、約軽トラック一台分)まずは、しっかりと無料調査を行わせていただきます。

電話:08022593051 メール:chokuchoku.70@gmail.com 「山と水プロジェクト」運営 山口 直



◎地元「ときがわ材の消毒スタンド」好評です！

ときがわの建具屋さん 荒井謙さん作の「ときがわ材の消毒スタンド」を販売しています。
・ダブル 消毒スタンド 22,000円(税込) ・シングル 消毒スタンド 11,000円(税込)
お問い合わせは、ときがわカンパニー関根まで(info@learn-well.com)



【イベント情報】

第45回「本屋ときがわ町」を開催します！

日時:2022年12月18日(日)10時～15時

場所:起業支援施設ioffice(ときがわ町役場本庁舎前)

毎月第3日曜日は、「本屋ときがわ町」!

- ・出店者も、募集中!(出店料550円)
- ・気軽に、本屋のみ見に来て下さることも可能です。
- ・イベント参加の場合は、別途、参加費が必要になります。

本屋ときがわ町の
詳細はコチラ→



◎ときがわ町起業支援施設 iofficeでの「有料起業相談」のお申し込みについて

「ときがわカンパニー」のブログに、「代表 関根の大まかなスケジュール」が出ていますので、そちらを確認の上、「フォーム」からお申し込みください。(1回 約1時間 3,300円。比企起業大学・大学院 関係者は、1回1,100円) 24時間、365日 いつでもお問合せ可能です。

おわりに

最後まで読んでくださり、ありがとうございました。

次は第57号で活動を報告します。お楽しみに！(編集:トキノキオク舎 風間ユカ)

ときがわカンパニー代表
関根雅泰のLINE@です。

もしよかったら、
友達登録をお願いします。

